

Por qué emprende+BAN

Red de Mentores y Business Angels de C-LM

Emprende+BAN surge para paliar en la medida de lo posible el grave problema de financiación que afecta al tejido productivo de Castilla-La Mancha, desde el comienzo de la crisis.

Emprende+BAN, acerca los proyectos elaborados por los emprendedores de Castilla-La Mancha a business angels interesados en aportar su capital al desarrollo de los mismos.

Igualmente y como valor añadido de **Emprende+BAN**, se crea una red de Mentores cuyo fin es poner su experiencia a disposición de aquellos proyectos de la Red que despierten su interés, contribuyendo como un factor más de cara a su éxito.

Emprende+BAN se une a la red **Emprende+más** de CECAM y sus Organizaciones provinciales integradas, para fortalecer el desarrollo del tejido empresarial de la Región, poniendo sus medios técnicos y humanos con más de 30 años de experiencia a disposición de emprendedores y empresarios.

Ésta es la razón por la que se crea.

emprende+BAN
Red de Mentores y Business Angels de C-LM

cecam
CECAM - CEPYME
CASTILLA - LA MANCHA

feda
CEOE-CEPYME

**CEOE
CEPYME
CUENCA**
Confederación de Empresarios de Cuenca

**CEOE
CEPYME
GUADALAJARA**

fedeto
CEOE CEPYME TOLEDO

C/ Reino Unido 3. Planta 3ª. 45005 TOLEDO

Tfno.: 925 285 015 - Fax. 925 215 752

www.empredebaban.net

info@empredebaban.net

ENTIDAD FINANCIADORA:



COLABORA: **emprende+más**

emprende+BAN
Red de Mentores y Business Angels de C-LM



Qué es una Red de Business Angels

Las redes de Business Angels son organizaciones que tienen por objeto acercar a emprendedores y pequeñas y medianas empresas en fase de crecimiento, hacia inversores privados.

La Red se configura para dotar a estas dos figuras del mundo del emprendimiento de un espacio tanto físico como virtual, en el que el emprendedor pueda mostrar su proyecto a potenciales inversores, creando una conexión entre ambas partes. Una vez analizada la iniciativa, pueden llegar a participar de ella, tanto desde el punto de vista de la financiación, como de la tutorización del proyecto.

La figura de los Business Angels data de los años 40. Tienen su origen en Estados Unidos y es destacable que empresas tan importantes en la actualidad como Google, Hewlett Packard o Body Shop tuvieron sus inicios en una red de Business Angels, como base de su posterior éxito.

ventajas de emprender para el Mentor y para el Business Angel

SELECCIÓN:

Los proyectos que llegan a cualquier inversor de la Red son proyectos seleccionados que han sido analizados por nuestra red de técnicos Emprende+más.

NETWORKING:

Formará parte de un selecto colectivo de personas, con las cuales tendrá la oportunidad de relacionarse en las actividades que, única y exclusivamente, se realizarán para ellos por parte de la Red.

FORMACIÓN:

Anualmente elaboraremos un catálogo de actividades de formación, especialmente enfocado a nuestros mentores y business angels, como herramienta para analizar de forma correcta los proyectos donde involucrarse y participar.

ACCESO:

Emprende+BAN tiene entre sus objetivos colaborar con el máximo número de Redes posible, de cara a poner a disposición de nuestros mentores y business angels el mayor abanico de proyectos.

MENTORING:

Las ventajas de Emprende+BAN van más allá de la rentabilidad económica. Nuestra Red dispondrá de Mentores cuya experiencia y cualificación en el ámbito empresarial, supondrá un valor añadido al emprendedor y garantía adicional de éxito para su proyecto.

ventajas de emprender para el emprendedor

FINANCIACIÓN:

Se configura como una alternativa más para la obtención de financiación para el emprendedor, en un momento en el que el acceso a la financiación tradicional es de gran dificultad.

EFECTO LLAMADA:

Cuando un Business Angel entra a participar en un proyecto, el resto de agentes de financiación lo consideran como una garantía adicional, despertando aún más interés.

MEJORA DE PROYECTO:

Antes de ser presentados, los proyectos han de pasar por una preselección, donde se han de adecuar al cumplimiento de unas características, que obligan al emprendedor a estructurarlo, con la consecuente mejora tanto de su Plan de Empresa como la presentación del mismo.

MENTORING:

El emprendedor tendrá la posibilidad de que su proyecto sea tutorizado por un mentor. La experiencia del mentor en el mundo empresarial, le permitirá asesorarle señalando las claves que faciliten el éxito de su iniciativa.